



**Aan: belanghebbenden**

Waddinxveen, 9 oktober 2003

### **Virtual Power bij Stoere Maatjes**

Stoere Maatjes heeft zich tot doel gesteld om haar verkooppersoneel in al haar winkels te ondersteunen in het optimaliseren van de persoonlijke verkoopvaardigheden.

Onze activiteiten zijn gericht op het verkopen van kleding in onze diverse winkels. Daardoor hebben onze medewerkers dagelijks te maken met persoonlijke verkoop. Om onze service, kwaliteit en effectiviteit van onze medewerkers te verhogen hebben wij middels Virtual Power diverse trainingen georganiseerd.

Mede door deze trainingen hebben wij bereikt, dat onze medewerkers bewuster omgaan met klanten, waardoor het verkoopresultaat verbeterde.

Om deze reden kunnen wij de Virtual Power trainingen zeker aan een ieder aanbevelen. Met name voor diegenen die openstaan voor verandering in de eigen organisatie, bereid zijn anders te acteren en voor diegenen die streven naar een hoger verkoopresultaat bij winkel personeel.

Alleen concurrenten uit onze directe omgeving raden wij af deze trainingen te volgen, want wij blijven telkens een stap voor met Virtual Power.

Wij hebben de heer Overvliet als een plezierige persoonlijkheid ervaren en wensen een ieder, die net zo als wij met hem samenwerken, veel trainingsplezier.

Met vriendelijke groeten  
Stoere Maatjes

Mary Stelling  
Eigenaresse