



*Hans Verbij*  
Rayondirecteur  
AEGON Bedrijfspensioenen

In de periode dat ik met Rob Overvliet heb gewerkt was zijn opdracht om in onze verkooporganisatie de slag te maken van "commercieel service gericht" naar "professioneel account management".

De specifieke kracht van zijn "Virtual Power Methode" ligt zowel in de wijze waarop de klantanalyse wordt omgezet in gerichte acties en activiteiten als in de persoon van Rob zelf.

Zijn wijze van werken is niet die van docent t.o.v. cursist maar door tussen zijn cursisten in te gaan staan integreert hij in het gehele proces en hij wordt er een onderdeel van. Hierdoor worden opmerkelijke resultaten bereikt en is Virtual Power "a way of working" geworden.